



JUNIOR KEY ACCOUNT MANAGER

Region pracy: woj. dolnośląskie, opolskie, śląskie, małopolskie, świętokrzyskie

Poszukujemy osoby, która dołączy do naszego polskiego zespołu sprzedaży, koncentrując się na kluczowych klientach przemysłowych. Odegrasz ważną rolę w rozwoju naszej firmy i długoterminowej współpracy z klientami. Jeśli dobrze czujesz się w środowisku, w którym panuje dynamiczny rytm pracy, z praktyczną mentalnością, obiecujemy Ci wielkie wyzwanie.

Zakres obowiązków

- Nawiązywanie i rozwój relacji biznesowych w kanale sprzedażowym B2B
- Indywidualne doradztwo dla potencjalnych i obecnych klientów przemysłowych w zakresie portfolio produktowego i systemowego
- Rozwijanie i zarządzanie długoterminowymi projektami sprzedażowymi
- Badanie potrzeb i opracowywanie indywidualnych rozwiązań logistycznych opartych o Lean Management i Total Cost of Ownership.
- Monitorowanie wyników sprzedaży i innych kluczowych wskaźników efektywności z rekomendacjami dotyczącymi rozwoju potencjalnego klienta
- Ścisła współpraca z centralą firmy w Bad Mergentheim, Niemcy
- Reprezentacja firmy na spotkaniach branżowych, konferencjach i targach zarówno krajowych jak i międzynarodowych
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy wśród klientów oraz współpracowników

Nasze wymagania

- Doświadczenie na podobnym stanowisku / preferowane B2B/
- Dobra znajomość języka angielskiego pozwalającą na swobodną, codzienną komunikację
- Wysoka motywacja ukierunkowana na realizację zadań i osiąganie założonych celów
- Chęć rozwijania umiejętności i wiedzy technicznej
- Zdolności analityczne i organizacyjne
- Prawo jazdy kategorii B i gotowość do podróży służbowych
- Dobra znajomość pakietu MS Office, w szczególności Excel

JUNIOR KEY ACCOUNT MANAGER

Region pracy: woj. dolnośląskie, opolskie, śląskie, małopolskie, świętokrzyskie

To oferujemy

- Stabilną pracę w międzynarodowej firmie, dostarczającej indywidualne rozwiązania klientom biznesowym
- Wynagrodzenie wypłacane w całości na podstawie umowy o pracę oraz dodatkowe premie uzależnione od wyników sprzedażowych
- Rozbudowany system szkoleniowy: szkolenia wdrożeniowe niezbędne do wykonywania pracy, produktowe oraz zewnętrzne, służące stałemu rozwojowi w firmie Pracę z zespołem profesjonalistów w swobodnej atmosferze
- Narzędzia pracy: samochód służbowy z kartą paliwową, laptop, telefon

Benefity

- Dofinansowanie do prywatnej opieki medycznej i ubezpieczenia na życie
- Możliwość pracy zdalnej
- Elastyczny czas pracy
- Spotkania integracyjne
- Specjalistyczne szkolenia

Würth Industrie Service GmbH & Co. KG

Oddział Polska

Marzena Bogdanowicz

ul. Fordońska 81

PL-85-719 Bydgoszcz

T +48 789 382-003

ZOSTAŃ CZĘŚCIĄ NASZEGO ZESPOŁU!

Firma Würth Industrie Service należy do Grupy Würth, która obecnie składa się z ponad 400 firm znajdujących w ponad 80 krajach na całym świecie. Jesteśmy liderem w segmencie elementów złącznych „C-Parts Management”, specjalizującym się w dostarczaniu indywidualnych rozwiązań zakupowych oraz logistycznych dla klientów przemysłowych. Szerokie spektrum ponad miliona różnych artykułów (elementy złączne, narzędzia, produkty BHP) znajdujących się w naszej ofercie sprawia, że jesteśmy kompleksowym dostawcą dla naszych odbiorców.

JA BYM TO ZROBIŁ!

